



# Сопровождение кабинетов на маркетплейсах

Экспертная помощь по увеличению продаж поставщикам маркетплейсов

Наши специалисты на постоянной основе обучаются новым инструментам и всегда в курсе последних изменений на рынке маркетплейсов

Производим полную работу с кабинетом

Работаем с опытными компаниями и начинающими селлерами

## Чем мы полезны вашему проекту?

1  
Создание и настройка кабинета селлера

2  
SEO-оптимизация карточек

3  
Аналитика ниши, карточки товара

4  
Внутреннее продвижение товара и многое другое

## Наша цель – рост ваших продаж

# TEAM DEEM - ваша квалифицированная команда на аутсорсе

Пакетное сопровождение заменит  
целый штат специалистов и сэкономит  
ваш бюджет

## Команда с Avito / hh.ru

Менеджер по маркетплейсам	50 000 руб
Менеджер по рекламе	80 000 руб
Менеджер - аналитик	70 000 руб
Сервис аналитики	25 000 руб

Итого: **225 000 Р**

## Команда TEAM DEEM

Менеджер по маркетплейсам

Менеджер по рекламе

Менеджер - аналитик

Сервиса аналитики

Итого: **от 40 000 Р**

## Тарифы

# Разовые услуги

- Перечень 10+ категорий, подобранных под необходимый вам сезон
- Включает основные показатели: объем ниши, монополизация, процент выкупа, ценовая сегментация и прочее

## Подбор товара

20 000 ₺

## Создание карточек товара

- Создание 1 SKU (характеристики товара, такие как размеры, материал, комплектация и прочее)
- SEO описание (текстовое описание товара)
- Загрузка медиа материала (предоставляется заказчиком)

3 000 ₺

## SEO - оптимизация

- Оптимизация SEO описания 1 карточки
- Подразумевает под собой создание оптимизированного текста, включающего в себя работающие ключевые слова и характеристики товара для более эффективного ранжирования карточки

4 500 ₺

- Подробный анализ личного кабинета и карточек товара
- Анализ рекламного кабинета
- Выявление проблемных мест
- Рекомендации по увеличению продаж

## 4 Аудит личного кабинета

10 000 ₺

## 6 Инфографика

- Аналитика конкурентов
- Составим эффективное техническое задание
- Создадим продающую карточку

от 800 ₺

- Оформление поставки FBO
- Связь с менеджером сопровождения фулфилмента

## 5 Оформление поставки

2 000 ₺

## 7 Анализ

- Основные данные по нише, сезонность, география, ценовая сегментация, монополизация, основные конкуренты в формате отчета
- Комментарии по всем предоставленным данным

10 000 ₺

Тарифы

Пакеты  
сопровождения  
ЛК Заказчика





# Старт

от 20 000₽

Ежемесячная стоимость\*

1

Создание и настройка  
личного кабинета

2

Создание карточек товара  
Включает в себя связь с менеджером  
сопровождения фулфилмента

3

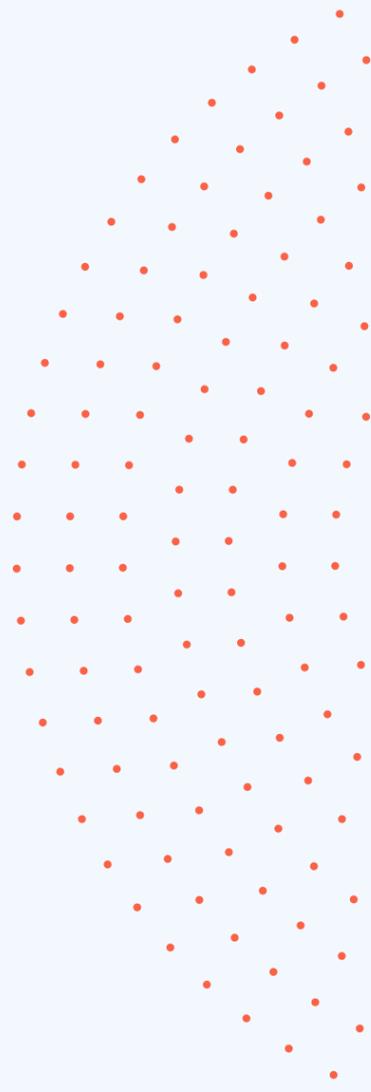
Расчет UNIT  
экономики товаров

4

Оформление 1 поставки FBO  
Включает в себя связь с менеджером  
сопровождения фулфилмента

5

Коммуникация с  
менеджером в чате



# Ведение

от 40 000₽

Ежемесячная стоимость\*

- 1 Первичный аудит кабинета
- 2 Создание карточек товара  
Включает в себя заполнение характеристик и SEO описания
- 3 Расчет UNIT экономики товаров
- 4 Создание шаблонов на работу с возражениями
- 5 Оформление поставки FBO  
До 4 шт., включает в себя работу с лк фулфилмента
- 6 Аналитика конкурентов  
До 3 шт.
- 7 Разработка стратегии по продвижению карточек товара
- 8 Работа с рекламным кабинетом маркетплейса
- 9 Работа с отзывами и вопросами
- 10 Работа с акциями маркетплейса
- 11 Контроль остатков на складах FBO
- 12 Работа с поддержкой маркетплейса
- 13 Коммуникация с менеджером в чате
- 14 Еженедельный отчет о работе в формате онлайн встречи

# Продвижение от 20 000₽

Ежемесячная стоимость\*

- 1 Разработка стратегии по продвижению карточек товара
- 2 Аудит карточек товара
- 3 Подбор релевантных ключевых запросов
- 4 Ведение рекламного кабинета маркетплейса
- 5 Аналитика рекламных показателей
- 6 Работа с рекламными ставками
- 7 Еженедельный отчет о работе в формате онлайн встречи
- 8 Коммуникация с менеджером в чате

# Упаковка карточки товара

**ПОД КЛЮЧ**

- 1 Аналитика конкурентов
- 2 Создание карточки товара
- 3 SEO - оптимизация
- 4 Создание инфографики (до 5шт)

~~12 000 ₺~~

9 000 ₺

кейс

# Продукции много, продаж нет

1

Проработали кабинет и карточки товара клиента, провели подробную аналитику, вследствие чего получили стабильный поток заказов

Вследствие детальной аналитики, была выбрана ниша и новый товар для клиента

2

3

Упаковали новый товар и вывели на маркетплейс под ключ

4

Выручка партии из 700 SKU составила более 4 млн. руб.

кейс

# Работа с нуля

1

Провели аналитику по интересующему товару и вывели его в продажу на меркетплейсе



2

Вывели 10 SKU в топ поисковых запросов и продали первую партию за 30 дней



3

Окупаемость вложений клиента наступила на второй месяц сотрудничества



кейс

3

# Продвижение сезонных товаров

1

Произвели оценку предложенных товаров, провели аналитику и выбрали подходящую нишу

2

Организовали запуск продаж товара:

- создали и настроили кабинет
- создали карточку товара
- определили географию поставок
- настроили внутреннее продвижение

3

Перевыполнили план по продажам на 35% за счет своевременного выхода на рынок

Давайте увеличим  
ваши продажи

# ВМЕСТЕ!



+7(495) 215-04-30  
[www.teamdeem.ru](http://www.teamdeem.ru)  
[sel@teamdeem.ru](mailto:sel@teamdeem.ru)